

明治安田生命は、 対面のアフターフォローで保険を変えます。

私たち明治安田生命は、生命保険の真の価値とは、保障の内容はもちろんですが、ご契約後の継続的なサービスの積み重ね、積極的な対面での「アフターフォロー」によって生まれるものと考えます。

営業職員(MYライフプランアドバイザー)はご連絡を待つのではなく、こちらから積極的に伺います。電話やメールだけではわからない、お客さまが生命保険に託された、ご自身やご家族への想いを知り、それを確実に実行していくことが私たちの使命だと考えるからです。

この想いを具現化した商品が、6月発売の新商品「ベストスタイル」です。営業職員がご加入時にオーダーメイドで設計し、ご契約終了まで、対面によるアフターフォローを通じて、いつも「あなたの今」にあわせた最新の保障をご提供いたします。

平成25年度決算においては、お客さまからのご支援・ご愛顧を賜り、3年連続で「順ざや」を確保するなど、高い健全性と収益性を維持・確保することができました。こうしたことから、本決算においては、ご契約に

より配当率を引き上げることといたします。

また、本年1月からサッカー「Jリーグ」とオフィシャルパートナー契約を締結いたしました。私たちはサッカーを通じて、地域社会や子どもの健全育成に貢献させていただくとともに、地域のお客さまとのお付き合いをより深めていきたいと考えています。

今後とも、より多くのお客さまに「明治安田生命といえばアフターフォロー」と実感していただけるよう努力してまいります。引き続き、安心して末永くご愛顧を賜りますよう、よろしくお願い申し上げます。

社長 **根岸 秋男**

▶詳しくは
P.3

新商品について **新商品「ベストスタイル」誕生!**

対面によるきめ細かいコンサルティングとアフターフォローで、いつも「あなたの今」に寄り添います。

▶詳しくは
P.4

配当について **個人保険・個人年金保険の配当率を引き上げ!**

安定的な順ざやの状況や内部留保の充実等をふまえ、ご契約者さまへのさらなる配当還元を実施します。

▶詳しくは
P.7

社会貢献活動について **サッカー「Jリーグ」と オフィシャルパートナー契約を締結!**

地域に根ざしたスポーツを通じ、地域社会や子どもの健全育成に貢献します。

お客さまのおかげで、平成25年度も高い 健全性・収益性を維持・確保することができました。

■ 基礎利益

3年連続で順ざやを確保し、
4年連続で増益となりました。

4,604億円

▶詳しくは
P.4

■ ソルベンシー・マージン比率

大災害など通常の予測を超えたリスクにも対応できる
支払余力を確保しています。

945.5%

▶詳しくは
P.5

■ 実質純資産額

財務の健全性を維持していく
ための純資産額を堅持して
います。

6兆4,380億円

▶詳しくは
P.5

格付会社から、高い評価を得ています。

「格付」とは、会社の収益力・財務状況などを、さまざまな角度から総合的に評価し、わかりやすい記号で表わしたものです。(平成26年5月1日時点)

[格付]

格付投資情報センター
(R&I)
AA-
保険金支払能力

日本格付研究所
(JCR)
A+
保険金支払能力格付

スタンダード&プアーズ
(S&P)
A
保険財務力格付け

*「保険金支払能力」は、保険会社の保険債務が約定どおりに履行される確実性についての意見です。「保険財務力格付け」は、保険契約の諸条件に従って支払いを行なう能力に関して保険会社の財務内容を評価した意見です。*上記の格付は、当社が依頼して取得したものです。*記載の格付会社は、金融庁の登録を受けた信用格付業者です。*格付は、個別の保険契約の加入・解約・継続を推奨するものではありません。*格付は、上記時点での格付会社の意見であり、将来的に変更・保留・撤回されることがあります。