

**保険資料請求サイト「保険市場」と営業職員チャンネルが連携する
「サイト&アドバイザー」のサービスを開始
～株式会社アドバンスクリエイトとの協業によりお客さま利便性をさらに向上～**

明治安田生命保険相互会社（執行役社長 松尾 憲治）は、2009年7月28日から、株式会社アドバンスクリエイト（本社：大阪府大阪市 代表取締役社長 濱田 佳治）との協業により、同社が運営する国内最大級の保険資料請求サイト「保険市場」にて当社商品の資料を請求されたお客さまを対象に、明治安田生命営業職員（MYライフプランアドバイザー）がコンサルティングや保険販売等を行なう「サイト&アドバイザー」のサービスを開始します。

当社は、お客さまの購買ニーズの変化をふまえた販売チャンネル多様化への取組みの一環として本年5月から、保険資料請求サイト「保険市場」を運営する株式会社アドバンスクリエイトと戦略的業務提携を行ない、乗合型店舗「ほけんポート」（東京都新宿区）を開設しました。本店舗では、「保険市場」にて資料請求されたお客さまを対象に、電話での店舗へのご案内等を通じ、当社および他社の保険商品（19社79種類）を販売する「サイト&ショップ」によるサービスを展開しています。

今回の事業展開は、インターネットを活用した情報収集が拡大傾向にあることをふまえ、同社との戦略的業務提携をさらに拡大するものであり、保険資料請求サイト「保険市場」にて当社商品資料を請求されても、地域的に当社が運営する乗合型店舗「ほけんポート」にご来店が難しく、保険相談等のコンサルティングを十分ご提供できないお客さまの利便性を向上させるものです。

具体的には、「保険市場」に当社商品を掲載し、株式会社アドバンスクリエイトが資料を送付、フォローを実施するとともに、当社商品の資料を請求されたお客さまのご要望を確認したうえで、営業職員が直接お客さまに保険相談や商品のご提案・ご加入手続き等のサービスをご提供していきます。

「サイト&アドバイザー」のサービスについて

1. サービスの開始時期

2009年7月28日から

2. サービスの概要

「保険市場」にて当社商品の資料を請求されたお客さまを対象に、株式会社アドバンスクリエイトが資料を送付、電話によるフォローを実施するとともに、当社から電話にてコンサルティング等のご要望の有無を確認のうえ、担当地域の営業職員が直接面談し、保険相談や商品のご提案・ご加入手続き等のサービスをご提供します。

3. 対象となるお客さま

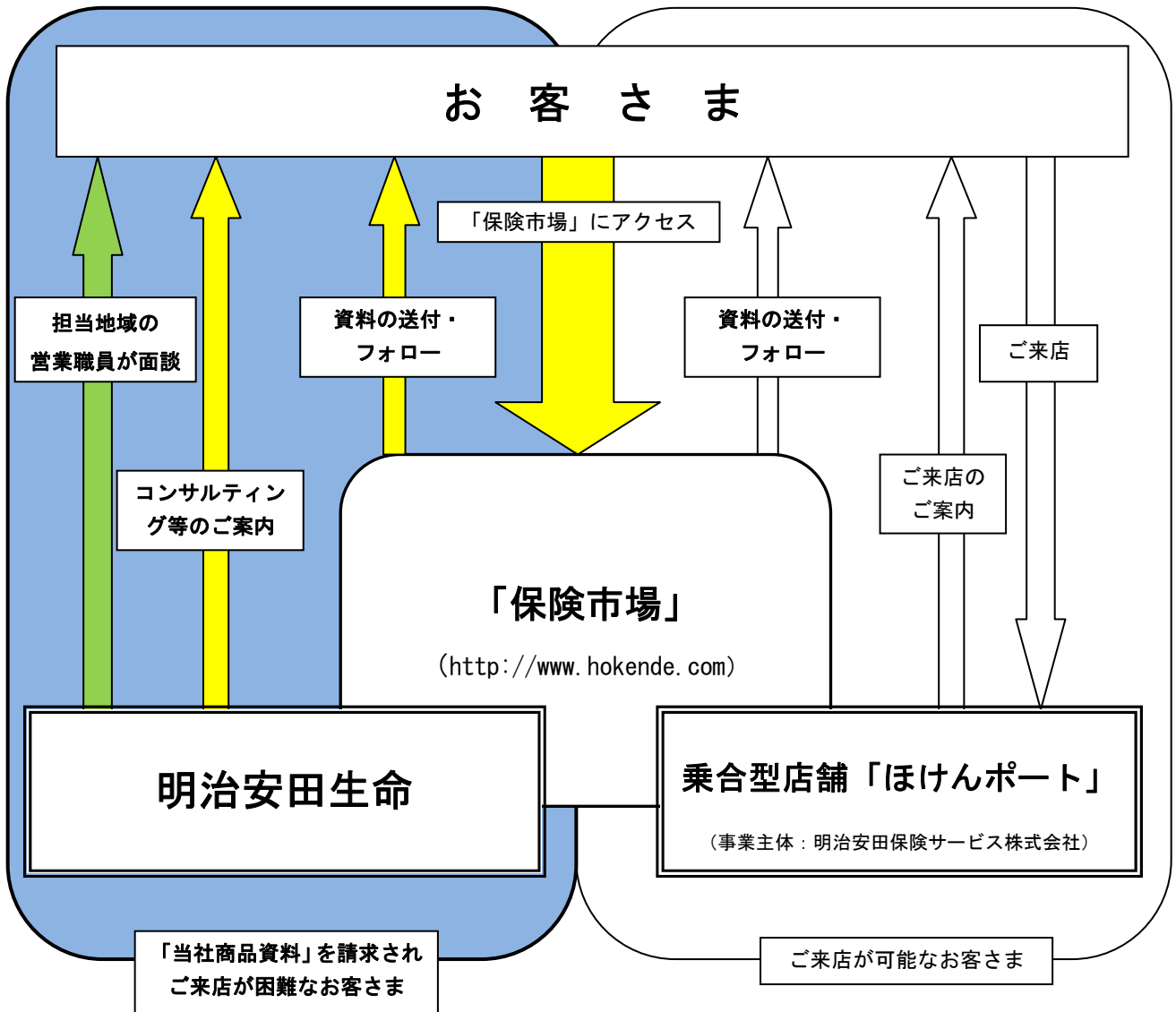
「保険市場」にて当社商品の資料を請求されたものの、乗合型店舗「ほけんポート」（東京都新宿区）にご来店いただけない全国のお客さまを対象とします。

4. 対象商品（「保険市場」に掲載する当社商品）

医療系総合保険「明日のミカタ」、医療保険「元気のミカタ」、個人年金保険「年金ひとすじ」「年金ひとすじ ワイド」の4商品です。

以上

～サービスの流れ～



<サイト&アドバイザー>
(7月28日から開始)

<サイト&ショップ>
(5月から実施中)